

Análisis económico: México-Venezuela 1989-2014

ALEJANDRO JOSÉ COMPARÁN FERRER¹
CARMEN LETICIA JIMÉNEZ REYNOSO
JOSÉ TOMÁS VIVES URBINA

Resumen

El presente trabajo busca comparar el crecimiento económico de México con el de Venezuela y conocer el bienestar de ambos países. El período de estudio va del año de 1989 a 2014.

Palabras clave: Producto Interno Bruto, Inversión Extranjera Directa, Exportaciones, importaciones, Balanza Comercial, Deuda Pública.

Clasificación JEL: F43

ECONOMIC ANALYSIS: MEXICO-VENEZUELA 1989-2014

Abstract

This paper develops a comparison between the economic growth of the Mexico's economy regarding Venezuela's economy and traits to analyze the economic welfare of each of these countries. The study period starts from the year 1989 until 2014. Particularly the analysis includes the evolution of the real GDP, the development of Foreign Direct Investment, the behavior of exports and imports, the trade balance situation and the situation of the public debt in both countries.

Keywords: GDP, FDI, exports, imports, trade balance, public debt.

JEL Classification: F43

1. Profesores del departamento de Economía de la Universidad de Guadalajara, México. acompara@hotmail.com.

Introducción

El presente trabajo es un análisis de México y Venezuela en materia económica. Busca definir el desarrollo de ambos países. Para empezar, México es un país con un grado de industrialización más avanzado que Venezuela, cuya economía depende casi en su totalidad del petróleo, mientras que la nuestra depende de este cada día menos. Nuestro país exporta muchos productos de alta tecnología mientras que las exportaciones de Venezuela son en su mayor parte de materias primas. El sistema económico de Venezuela es de planificación centralizada mientras que el nuestro es de libre mercado. Ante ésta situación, nos preguntamos: ¿el crecimiento económico de Venezuela ha sido mejor que el mexicano? O mejor dicho, ¿el nivel de vida de Venezuela ha sido más alto que el nuestro? Suponemos que el desarrollo de la economía de México ha avanzado más rápido que el venezolano, aunque en ambos países la pobreza del pueblo ha sido elevada y preocupante. Para ello se analizó un periodo de años bastante largo. Nos basamos en una serie de indicadores económicos como serían la evolución del Producto Interno Bruto real, el desarrollo de la inversión extranjera directa, comportamiento de exportaciones e importaciones, la situación de la balanza comercial y de servicios, así como el estado de la deuda gubernamental. Por último, se presentan las conclusiones principales del presente análisis.

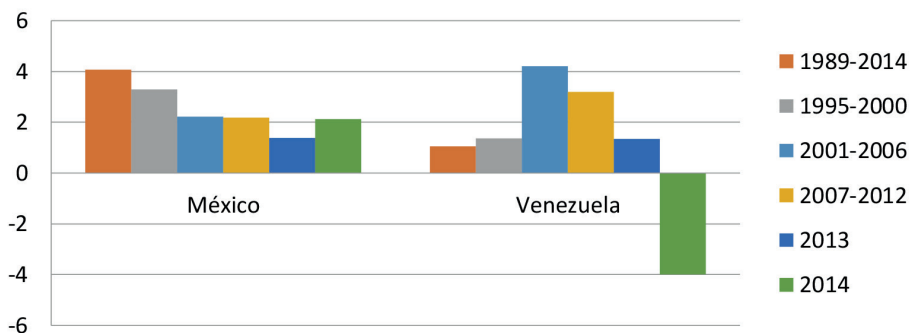
Crecimiento del producto interno bruto real de México y Venezuela

El crecimiento del Producto Interno Bruto real, es decir, deflactando el PIB de acuerdo a la inflación publicada de 1989 a 2014 por el Fondo Monetario Internacional. Ha venido teniendo una desaceleración, para los casos de México y Venezuela durante el periodo estudiado. Con la finalidad de resumir la información presentada se realizaron cuadros resumen por periodos de seis años. Para el periodo de 1989-1994 México tuvo un crecimiento de su PIB real de 4.06 % en promedio anual. En el periodo 2007-2012 el crecimiento del PIB real de México fue de tan solo 2.17 %, es decir, hubo una baja significativa de su producción total, sin embargo, bajó en 2013 a 1.4 % y sólo subió 2.1 % en 2014, lo que significa que el crecimiento promedio del PIB en México ha oscilado alrededor de 2 % en promedio anual, muy por abajo del 4 % que tuvo en el periodo de 1989-1994. (Ver cuadro I y Gráfico 1).

En cuanto a monto el PIB Real fue de 203,326 millones de dólares en promedio anual durante el periodo de 1989-1994, pero durante el año 2014 tuvo un ascenso muy significativo, ascendió a 1 billón 211,814 millones de dólares en el año (ver cuadros I y III), no se conservó en México la dinámica de crecimiento del PIB real de 4.06 % anual, durante el primer periodo estudiado, debido a que en 1993, México firmó el Acuerdo de Libre Comercio con EEUU y Canadá. En ese momento nuestra nación se alineó al crecimiento de estos dos países; un motivo muy importante fue que empezamos a depender en 85 % y más de la economía de nuestro vecino del norte; hacia Estados Unidos, exportamos muchos productos de alta tecnología y dependemos de la inversión de ese país en un grado superlativo, casi todo lo que se produce en nuestro

país va directamente al mercado norteamericano y muchas de las empresas transnacionales que invierten en nuestro país provienen de esta nación. Por otro lado, el crecimiento de Venezuela ha sido tan bajo como el nuestro. Durante el mismo periodo de 1989-1994 sólo creció 1.04 % en promedio anual y ascendió en 2014 a un crecimiento negativo del 4.0 % anual, al igual que nuestro país crece a tasas muy bajas. La diferencia es que, el PIB real paso de 24,218 millones de dólares en promedio anual durante el periodo de 1989-1994, a 261,837 millones de dólares en el año 2014, representando 12 % del PIB real de México en el periodo 1989-1994 y 22 % del PIB real de México en el año 2014. Esto ha colocado a nuestro país como la segunda economía de América Latina, después de Brasil. Aun cuando el crecimiento porcentual del PIB real de ambos países es casi idéntico no lo es con respecto al monto en dólares.

Gráfica I
Crecimiento PIB real %



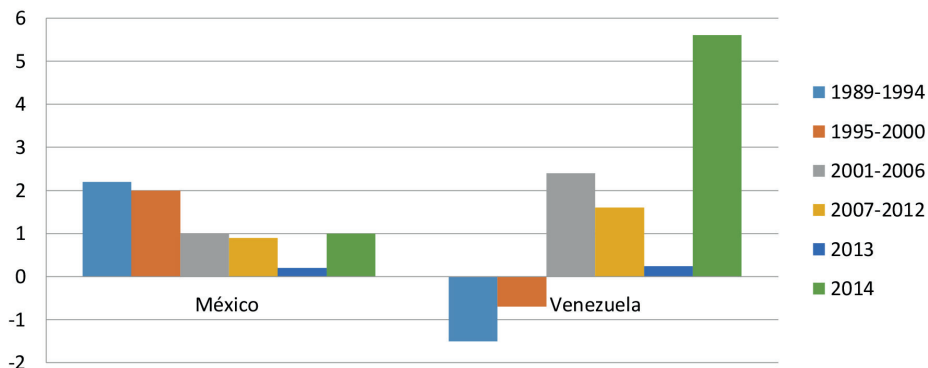
Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

Todavía la situación se torna difícil para ambos países si analizamos el PIB real descontando el crecimiento de la población, esto nos permite conocer el crecimiento empobrecedor que existe entre ambas economías, es decir, el crecimiento de la población aumenta la pobreza y por lo tanto disminuyen los grados de bienestar de la población de un país al tener influencia directa en el bajo crecimiento de la producción. El caso es que para México, si analizamos el periodo de 1989-1994, el crecimiento fue de tan sólo 2.2 % en promedio anual y para el año de 2014 el PIB todavía fue menor de 1.0 %. Diríamos que el crecimiento de nuestro país ha sido bastante bajo, lo que ha ocasionado un aumento a la pobreza y una expulsión bastante exagerada de migrantes hacia el extranjero, principalmente mexicanos que buscan una fuente de empleo en los Estados Unidos. El caso de Venezuela en este sentido se observa con más preocupación: durante el periodo de 1989-1994 su PIB tuvo un crecimiento negativo -1.5 % en promedio anual y durante el 2014 su caída fue más dura, tuvo una tasa negativa que lo sumió al -5.6 % (ver cuadro II y gráfico II). Generalmente los economistas que trabajan en el sector público nos proporcionan cifras del PIB real sin descontar el crecimiento de la población, pues así les conviene porque hacen ver un crecimiento

mayor de la producción nacional, pero el que deberían publicar sería el PIB real descontando el crecimiento de la población, ahí vemos que el crecimiento siempre va a ser mucho menor, como nos lo hace ver este cuadro.

Gráfico II

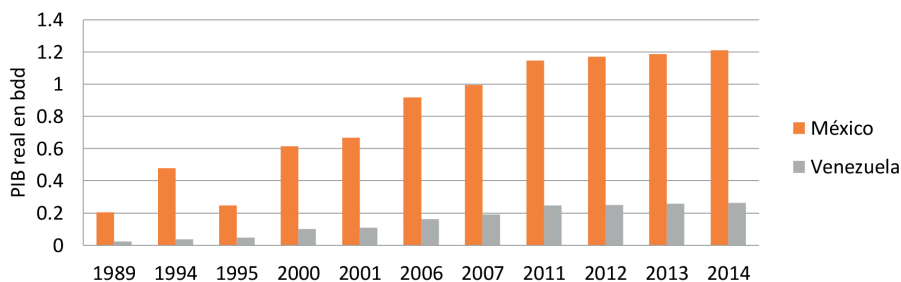
Crecimiento PIB real por año descartando el crecimiento de la población



Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

La diferencia de tamaños de las economías mexicana y venezolana puede verificarse mediante el análisis del cuadro III: el PIB real en billones de dólares para ambas economías y el cuadro IV PIB real de Venezuela en relación al PIB de México. Si observamos el cuadro III, el PIB real de México representa casi cinco veces el PIB real de Venezuela y con respecto al cuadro IV, podemos notar que en el año de 1989, el PIB real de Venezuela solamente representaba el 12 % del PIB real de México y los últimos cuatro años incluyendo 2014 llegó a ser poco más una quinta parte del PIB de México. Por otra parte, el nivel de inflación de México, aunque de los años de 1989 al 1992 era relativamente alta, pasó de 20 % a 12 % anual, respectivamente. La de Venezuela era sumamente alta, la inflación en el mismo periodo fue de 81 % y bajo a 31 % anual. Prácticamente la inflación fue y ha sido más alta en Venezuela que en nuestro país. En la década de los noventa la inflación más alta en México fue en 1995 de 52 % anual y en Venezuela la más alta fue en 1996, que ascendió a 103 % anual. Durante los últimos 9 años en México la inflación se ha mantenido en un 4 % anual, mientras que en Venezuela esta ha ascendido a 33 % anual. La inflación de México en 2014 fue de 4.1 % anual mientras que la de Venezuela subió por arriba de 68 % anual. Esto quiere decir que la economía mexicana tiene una inflación mucho muy inferior a la venezolana (ver cuadros IV, IV bis y gráfico III), véanse los montos del PIB nominal en relación al PIB real, los montos en dólares son mucho más elevados en Venezuela que en nuestro país y son más elevados por el efecto de la inflación.

Gráfico III
PIB real en billones de dólares



Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

Tanto la economía mexicana como la venezolana contienen un conjunto de distorsiones que afectan el crecimiento de su PIB y pueden resumirse en los siguientes aspectos:

- El aumento de las importaciones aumentan en vez de disminuir en cuanto a materias primas, alimentos e insumos familiares. En vez de sustituir bienes provenientes del exterior, estos aumentan en valor y volumen.
- La dependencia petrolera: este sector continuó produciendo las divisas para hacer funcionar la economía, pese a que se buscaba romper con esa dependencia. El sistema de exportación petrolera actuaba de manera independiente al proceso de industrialización.
- La reducción del mercado interno: el mercado interno se reduce en vez de agrandarse, debido a la concentración distributiva del ingreso, las prácticas monopólicas y oligopólicas de la industria.
- El incremento del desempleo, la baja capacidad de absorción de los recursos (falta de personal especializado) y el encarecimiento de la vida (D'Elia, 192).

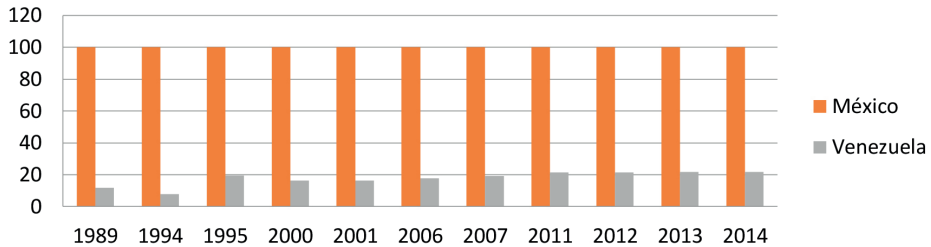
Fuente: elaboración propia con datos del FMI

Inversión extranjera directa (IED)

Nuestro país, durante el periodo estudiado, recibió un monto mucho mayor en IED que la que ingresó a Venezuela; también observamos tasas de crecimiento mayores en México que en Venezuela en materia de Inversión Extranjera Directa (IED). Por ejemplo, durante el sexenio de 1989-1994, en nuestro país la IED fue de 4 972 millones de dólares en promedio anual, y durante el periodo de 1995-2000 creció 12 474 millones de dólares, su tasa de crecimiento fue superior a 150 %; luego, durante el sexenio de 2001-2006, la IED ascendió a 23 151 millones de dólares. Su tasa de crecimiento fue entonces de 86 % en promedio anual. Volvió a crecer durante el periodo de 2013, con respecto al 2012, en 62 %; en 2014 el monto de la IED fue de 22 568 mi-

llones de dólares, un monto menor que en 2013, que fue de 35 188 millones de dólares, una tasa de crecimiento negativa de 36 % (ver cuadro y gráfico V).

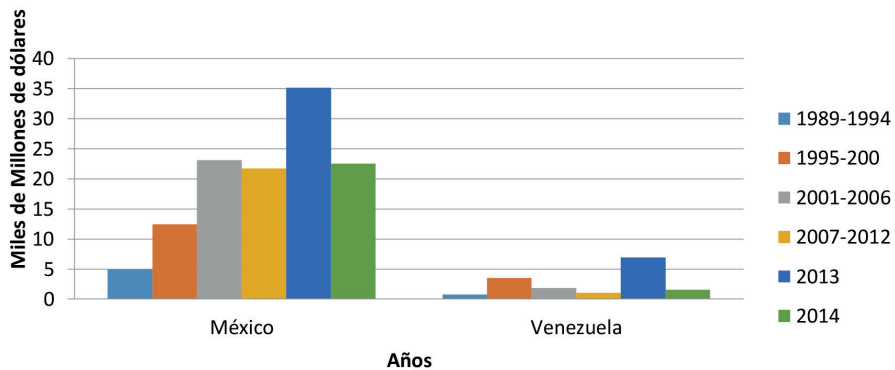
Gráfico IV
PIB real como porcentaje de México



Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

La inversión extranjera directa venezolana ha sido históricamente menor en sus tasas de crecimiento y menor en tamaño a la inversión extranjera en México. Solamente durante el periodo de 1995-2000 la tasa de crecimiento fue de casi 4 veces que el anterior periodo de 1989-1994, pero durante el periodo 2001-2006 este fue de 1 818 millones de dólares, una tasa de crecimiento negativa de 49 %; su comportamiento ha sido igual en el siguiente periodo, pero el monto más alto que ha tenido fue en el año 2013, cuando ascendió a 6 927 millones de dólares, pero al tercer trimestre del 2014 representó un monto inferior. Este fue de 1 540 millones.

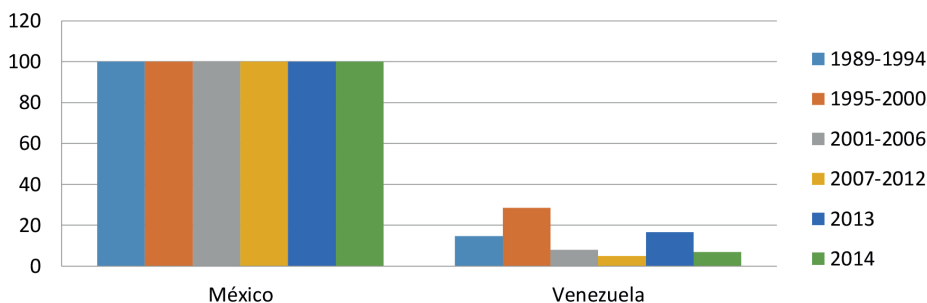
Gráfico V
Crecimiento promedio de la Inversión Extranjera Directa



Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

El único el periodo donde la IED (28 %) de Venezuela ha sido mayor a la de México, fue el de 1995-2000; en todos los demás ha sido menor. Por ejemplo, en 2014, sólo fue de 7 %, menor con respecto a la de México (ver cuadro y gráfico VI).

Gráfico VI
Participación de la Inversión Extranjera Directa en relación a México en %



Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

La diferencia entre México y Venezuela en materia de inversión extranjera directa, es la relación que tienen ambas naciones con los Estados Unidos. Los gobiernos de Chávez y ahora Maduro no han logrado afianzar la confianza que quisiera la inversión extranjera, pese a la apertura en los negocios petroleros de Venezuela.

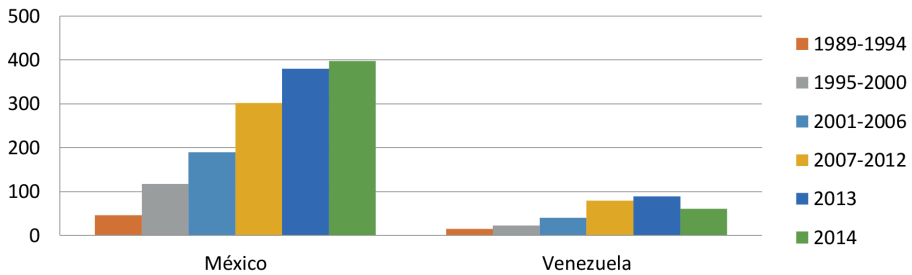
Se armó una arquitectura jurídica capaz de proporcionar confianza a los inversionistas extranjeros: Ley de Protección de las inversiones así como la Ley de Refinanciamiento de la Deuda Externa (Arenas p. 67).

Crecimiento de las exportaciones mexicanas y venezolanas

En el primer sexenio de 1989-1994 las exportaciones de México fueron las más bajas, ascendieron a 46 300 millones de dólares en promedio anual; en el segundo sexenio, es decir, durante los años de 1995-2000, aumentaron a 117 700 millones de dólares. La tasa de crecimiento fue 154 %, un crecimiento bastante significativo. En los siguientes periodos siguieron creciendo pero no al mismo ritmo que el segundo sexenio. En el año 2014 México tuvo el mayor monto en dólares, llegó a los 397 100 millones; no obstante, su tasa de crecimiento fue la más baja, tan sólo creció a 4.5 % anual. Por otra parte, las exportaciones de Venezuela han sido muy inferiores a las de México en monto, durante el primer sexenio de 1989-1994 llegó a los 15 200 millones de dólares en promedio anual y en el segundo sexenio llegaron a los 23 100 millones de dólares en promedio anual; su tasa de crecimiento fue de 52 %, durante el cuarto sexenio fue de 98.5 %, la más alta durante el periodo estudiado. Pero durante el tercer trimestre

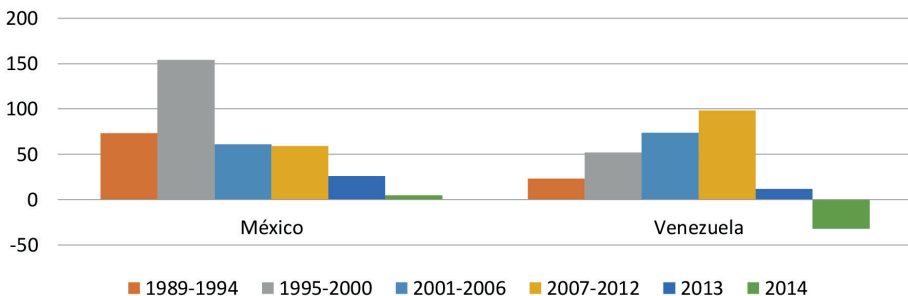
del 2014, la tasa de crecimiento de sus exportaciones fueron negativas en 32 % (Ver cuadros y gráficos VII y VIII).

Gráfico VII
Exportaciones de bienes (mmd)



Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

Gráfico VIII
Crecimiento de las exportaciones de bienes en %



Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

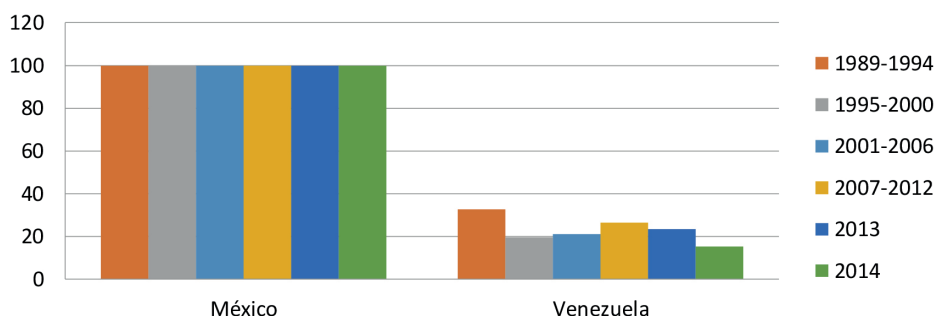
Otro factor a considerar para evidenciar la diferencia en tamaños de la Economía mexicana y la venezolana es la participación de sus exportaciones en relación a las de México, que en ningún periodo sobrepasa 33% de 1989-1994. De 1995-2000 las exportaciones venezolanas representan sólo 19.6 % con respecto a las exportaciones mexicanas. En 2007-2012 tan sólo llegan 26.4 %, pero durante el tercer trimestre de 2014 representan tan sólo 15.2 % en relación a las exportaciones de México, las más bajas de todo el periodo estudiado (ver cuadro IX)

Venezuela dejó de ser el segundo exportador mundial de café; 90% de los pobladores laboraban en el campo y no existía demanda de bienes industriales; gran parte de sus exportaciones están concentradas en el petróleo. El Estado venezolano depende principalmente del petróleo y de su precio; en cierta forma el Estado mexicano también depende de dicha materia prima pero en un grado mucho menor que

Venezuela. A partir de 1922 en Venezuela se eliminan las concesiones de explotación petrolera a los ciudadanos y pasa a ser fuente de poder de los gobernantes venezolanos. Para poder incrementar los ingresos del Estado, vía las exportaciones de petróleo y abaratar las importaciones se mantuvo un tipo de cambio sobrevaluado (Martínez, 274). Pese a que con esta política se desfavorecían las exportaciones del sector agrícola, haciéndolas caras a nivel internacional.

Gráfico IX

Porcentaje de participación de exportaciones en relación con las de México %



Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

Es hasta 1938 que en México se nacionaliza la industria petrolera perteneciente a extranjeros, durante el gobierno del presidente Lázaro Cárdenas y con la participación de todos los ciudadanos mexicanos que contribuyeron en el pago de la indemnización a los extranjeros, que se llevaron técnicos y refacciones por lo que la década de los treinta estuvo plagada de accidentes en plataformas de extracción petrolera mexicana. En los años veinte en México se vivía un proceso político difícil ya que la mayoría de los mexicanos se encontraban en la pobreza y los centros de trabajo y el campo estaban muy dañados o abandonados por los años de guerra de la revolución mexicana. La principal problemática de las exportaciones mexicanas en la actualidad es la gran dependencia que se tiene con los Estados Unidos de Norteamérica, ahora principal socio comercial de nuestro país.

Crecimiento de las importaciones venezolanas y mexicanas

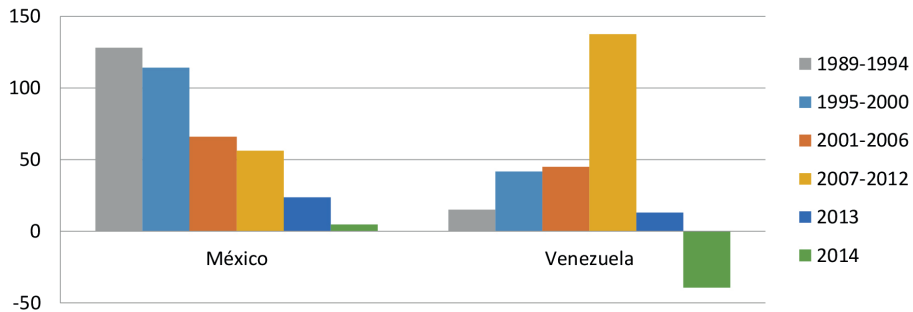
En 1952 Venezuela inició la sustitución de importaciones, debido a los desalentadores resultados de la respuesta a los incentivos a la industria local, con la exoneración de aranceles a la importación de capital intermedio y cuotas de importación a los bienes de consumo y financiación (Martínez, p.274).

Los años de 1940 a 1970 fueron conocidos como el milagro mexicano por haber tenido un crecimiento económico acompañado de estabilidad política. En 1946 termi-

na el periodo de presidentes militares mexicanos. El primer presidente -no militar- fue Miguel Alemán Valdés.

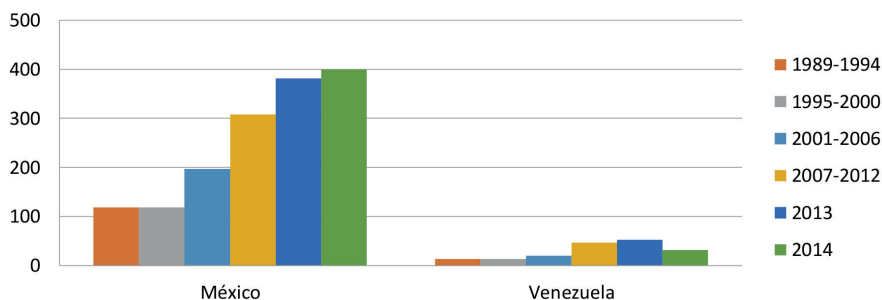
El crecimiento de las importaciones por periodo sexenales desde 1989 refleja la dinámica de crecimiento de las importaciones de México y Venezuela. México tiene mayor apertura al comercio internacional ya que tiene tasas de hasta de 114% como en el periodo de 1995-2000. Su tasa de crecimiento más baja fue en el año 2014 con una tasa de crecimiento de 5 % anual. Venezuela tiene su mayor tasa de crecimiento en el periodo 2007-2012 con 138 %. Posteriormente, las tasas de crecimiento de las importaciones venezolanas han venido disminuyendo hasta llegar a tasas negativas como las del año 2014 que fue de -39.3 % (ver cuadro y gráfico XI). No obstante, las importaciones de México han sido mayores en monto en dólares que las venezolanas.

Gráfico XI
Crecimiento de las importaciones %



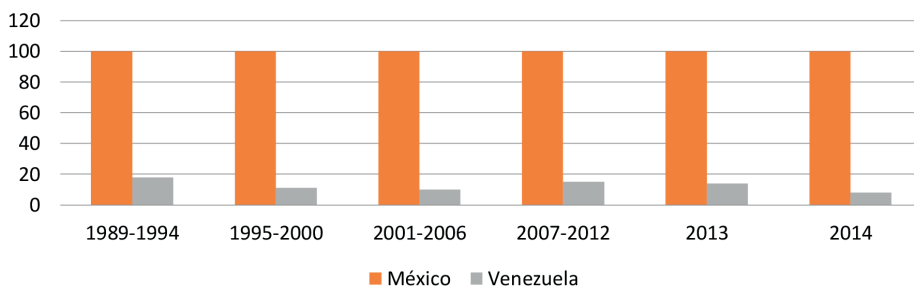
El tamaño que representan las importaciones venezolanas es muy inferior en monto al tamaño de las importaciones mexicanas. Si observamos el período de 1989-1994, México importó bienes por un monto superior a los 55 mil millones de dólares, mientras que Venezuela lo hizo por un monto inferior a los 10 mil millones, lo cual representa 18 % de las importaciones que realizó México en ese periodo y así se han incrementado muy significativamente durante todos los demás periodos, hasta llegar en 2014 a los casi 400 mil millones de dólares, mientras que Venezuela sólo lo hizo por un monto superior a los 32 mil millones, es decir, 8 % con respecto a las importaciones que registró nuestro país (ver cuadros y gráficos X y XII).

Gráfico X
Importaciones de bienes



Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

Gráfica XII
Participación de las importaciones en relación a las de México %

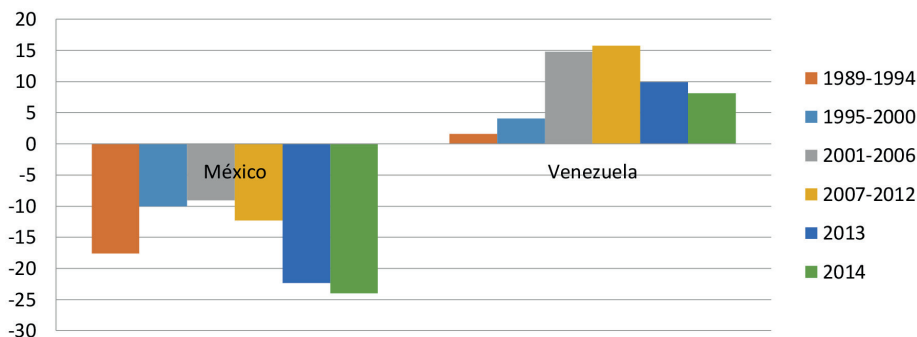


Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

Balanza de la cuenta corriente de bienes y servicios

La balanza de la cuenta corriente es deficitaria para México en todos los periodos analizados. Este déficit ha estado disminuyendo de manera importante en todos los sexenios analizados y han aumentado en los dos últimos años. Por ejemplo, en el periodo de 1989-1994 el déficit de México ascendió a más de 17 mil millones de dólares, y disminuyó en más de 10 mil millones de dólares en el sexenio de 1995-2000. Fue de más de 12 mil millones de dólares en el periodo de 2007- 2012; pero aumentó de 22 333 millones de dólares a más de 24 mil millones de dólares de 2013 a 2014. Venezuela en cambio tuvo superávit en su balanza de cuenta corriente en todos los periodos de estudio. Venezuela tiene una dinámica de crecimiento en su balanza de cuenta corriente que ha venido decreciendo en los dos últimos años. Este superávit pasó de los 15 767 millones de dólares durante el periodo de 2007-2012 a los 8 158 millones de dólares en 2014 (Ver cuadro XIII).

Gráfico XIII
Promedio anual de la balanza de la cuenta corriente



Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

Sin embargo la relación comercial de México con Venezuela en promedio en millones de dólares, es superavitaria para México en todos los periodos de tiempo. México observa un superávit de 279 millones de dólares en promedio anual durante el periodo de 1995-2000. En 2007-2011 el superávit es de más de mil millones de dólares y de más de 1,479 millones en el año 2014.

La relación de México y Venezuela en materia de relaciones comerciales se remonta a 1960. El tratado de Montevideo establecía la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALALC), que comprendía a Brasil, Chile, Perú, Uruguay Argentina, México, Paraguay, Colombia, Venezuela y Ecuador (Salvatore, p. 323). También en la década de los 60, en 1965, Canadá y el principal socio comercial de México, Estados Unidos, firman el Acuerdo de Comercio de Partes Automotrices (Pacto Automotriz). En 1989 Canadá y Estados Unidos ponen en práctica el Acuerdo de libre comercio entre ambos países, México se incluye hasta 1994. En 1990 los Estados Unidos presentan la Iniciativa de las Américas planteando la posibilidad de una zona de libre comercio en todo el continente. En 1992 paralelamente a la firma del Tratado de Libre Comercio de México, Canadá y Estados Unidos, el grupo de los tres, G-3 -México, Venezuela y Colombia- concluye las negociaciones y firman un Tratado de Libre Comercio.

A su vez por separado en 1993 Venezuela firma un tratado con Chile y en 1991 es parte del Pacto Andino entre Bolivia, Venezuela, Ecuador y Perú. México en 1994 firma un tratado con Costa Rica. En el mismo año México se une al CEAP (Cooperación Económica Asia-Pacífico) con Australia, Brunei, Darussalam, Canadá, Chile, Hong Kong, Indonesia Japón Malasia, Nueva Zelandia y otros incluyendo otra vez a los Estados Unidos.

Aunado a esto el tipo de cambio del bolívar (moneda venezolana) se encuentra permanentemente sobrevaluado debido a una búsqueda del Estado por incrementar sus ingresos derivados de las exportaciones de petróleo (Martínez, p. 274). Una moneda sobrevaluada convierte a Venezuela en un país poco competitivo en las expor-

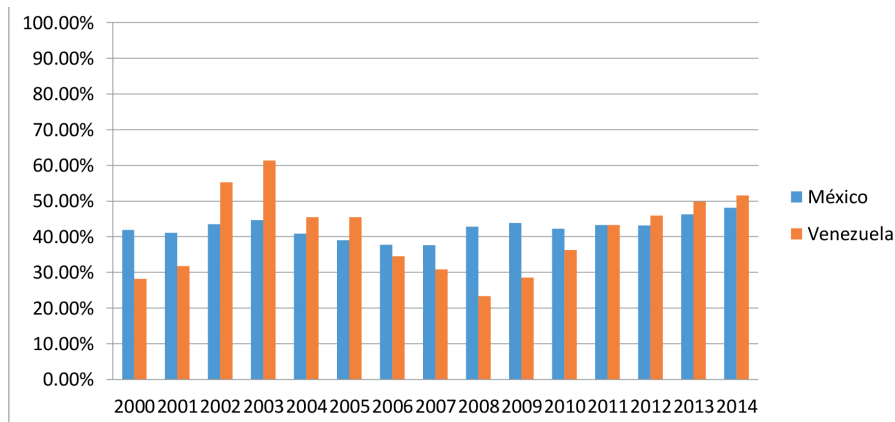
taciones que no sean petrolíferas (estas conservan su competitividad debido a la alta calidad de sus reservas petroleras).

Deuda de gobierno como porcentaje del producto interno bruto

En este apartado estudiaremos la deuda del gobierno con respecto a su PIB, podemos observar que tanto México como Venezuela han mantenido en un margen muy razonable el monto de su deuda con respecto a la producción nacional. Durante este periodo estudiado el promedio ha sido de 42 %. Por ejemplo, una de las reglas que tienen contemplado los países de la Unión Europea es que la deuda del gobierno no debe de ser mayor a 60 % de su PIB. Hasta ahora muchos países de ese bloque comercial han incumplido dicho acuerdo, a ello se debe la crisis griega cuya deuda llegó a doscientos por ciento de su PIB. De los 28 países que conforman la Unión Europea, casi ninguno la ha cumplido, casi la mayoría de estos países están por arriba de dicho porcentaje. Y la estipularon así, para ayudar a mantener la estabilidad en su nivel de vida, pues al crecer mucho, todo mundo está obligado a pagar mayores impuestos para pagar las deudas que contrae cada gobierno, situación que incrementa la pobreza de un país, como han sido los casos de Grecia, Portugal y España que viven ahora una inestabilidad económica, pues ahora el IVA ha subido, los salarios y las pensiones han bajado y se crea una situación de incertidumbre en la población. Así podemos ver que el porcentaje de la deuda gubernamental, que en el año 2000 era de 42 % en México y de 28 % en Venezuela, se ha disparado en 2014 en 48 % para México y 52 % para Venezuela, una posición que todavía es manejable para ambos países.

El periodo de menor endeudamiento de México como porcentaje del PIB es 2007 con 37.6 % de su PIB, y para Venezuela 2008, con 23.3 % de su PIB (ver cuadro XV).

Gráfico XIV
Deuda del gobierno como porcentaje del PIB



Fuente: elaboración propia con datos del FMI.

El periodo de mayor endeudamiento gubernamental fue el año 2014, tanto para nuestro país como para Venezuela. En México durante doce años, el partido de la alternancia Acción Nacional fue el que gobernó al país con una estrategia de guerra contra el narcotráfico que puso a México en la mirada internacional y en una inseguridad que ha vivido hasta ahora la mayoría de los estados que conforman nuestro país. En 2012, año electoral para México, la contienda no tiene precedente por el número de votantes (más de 50 millones), que regresaron al Partido Revolucionario Institucional al gobierno federal con una diferencia de más de tres millones de votos.

Conclusiones

Dos economías muy distintas: Venezuela con un sistema económico altamente centralizado a partir de 1999, México con un sistema neoliberal con exportaciones cada vez más concentradas en los Estados Unidos. La inversión extranjera ha disminuido cada vez más en Venezuela, contrariamente a lo sucedido en México donde la inversión extranjera directa es creciente en todos los periodos analizados.

El crecimiento del PIB real de México tiene una tendencia creciente hacia la baja sobre todo a raíz de la firma del Acuerdo de Libre Comercio que se firmó con Estados Unidos y Canadá, dicho crecimiento en promedio ha oscilado en 2 % anual, muy bajo para un país en vías de desarrollo como el nuestro y lo mismo ha sucedido con Venezuela. En los dos primeros sexenios de 1989-1994 y 1995-2000 México observó un crecimiento superior al de Venezuela, al crecer más del doble. Sin embargo los siguientes sexenios 2001-2006 y 2007-2012 Venezuela tiene tasas superiores a México en poco menos de 70 %. Sin embargo, los dos países siguen creciendo muy parejos y en promedios muy bajos sobre todo en los últimos años, con excepción del 2014, donde México creció 2.1 % y Venezuela creció negativamente 4.0 % (ver cuadro I).

Descontando el crecimiento de la población Venezuela tiene tasas negativas de crecimiento de PIB real de 1989 a 2000. Venezuela tuvo la tasa más alta en el periodo de 2001-2006 con una tasa de 2.4% en promedio anual, mientras que México tenía una tasa de 1%. En el sexenio de 1989-1994, México observa su mayor tasa de crecimiento real descontando el crecimiento de la población con una tasa de 2.2 % en promedio anual y Venezuela una tasa negativa de 0.6% (ver cuadro II). A partir del 2007 al 2013, el crecimiento de ambos países baja a menos de uno por ciento anual, tasas de crecimiento muy bajas que reflejan la pobreza que se vive en cada uno de los dos países. El caso es que, cuando no se tiene crecimiento económico, la población en edad escolar no tiene posibilidades de ingresar a las escuelas porque los presupuestos de los gobiernos se reducen y quedan muchos niños en la calle. Al tener una población poco educada, muchos de los jóvenes que no tuvieron oportunidades de ir a la escuela no encuentran trabajo y si lo encuentran el salario que reciben es muy bajo; muchos de estos jóvenes junto con la población adulta emigran a las grandes ciudades en busca de empleo generando una mayor concentración poblacional y si no lo encuentran emigran hacia otros países. Es el caso de muchos mexicanos, la mayoría emigran a los Estados Unidos, donde en la actualidad viven más de 38 millones, un tercio de la

población actual de México, esto sin contar a los mexicanos que viven ilegalmente en ese país. Se estima que son más de 6 millones, de los más de 11 millones que viven sin papeles en los Estados Unidos.

México y Venezuela tienen importantes coincidencias aunque podemos afirmar que nuestro país ha tenido procesos de industrialización más sólidos que Venezuela, esta vive más de las exportaciones de materias primas y casi muy poco de las exportaciones de productos manufacturados. El caso de México no ha sido así, en nuestro país se exportan más productos manufacturados que materias primas, aunque todavía dependemos de la exportación de petróleo y de sus precios, pero ya menos que Venezuela. No obstante, a los dos países los han castigado muy fuerte las crisis económica de 2008-2009 que se basó en la venta de los bonos tóxicos provenientes de las hipotecas que la banca de inversión de Estados Unidos vendió al mundo, creando la mayor crisis de este periodo, afectando principalmente a muchos países de Europa y Asia y principalmente a América Latina, en especial a Venezuela y a nuestro país, ya que dejamos de vender un sin número de productos de exportación al contraerse la economía de los Estados Unidos. Esta es una razón muy importante del bajo crecimiento de nuestra economía y también de la economía venezolana que en la actualidad depende de un gobierno populista y centralista en el que los militares tomaron el poder por la vía democrática apoyados por el pueblo.

La inflación en Venezuela ha sido más alta que en nuestro país y en la actualidad la ha afectado más dado que recibe menos divisas por la venta de las materias primas más baratas que exporta al resto del mundo. Además, la demanda de las materias primas ha venido bajando y por lo tanto sus precios, provocando que los países que dependen de su venta siempre pierdan. En la actualidad China ha desacelerado su economía induciendo una baja importante en los precios de las materias primas. El caso de México ha sido un poco diferente pero aun así ha perdido también, el precio del petróleo ha venido bajando a partir de junio de 2014, bajó de menos 100 dólares el barril de petróleo a menos de 60 dólares en diciembre de 2014 lo que afectó la entrada de divisas en los dos países.

Por otra parte, se vino devaluando tanto el peso mexicano que estaba arriba de 13 pesos en enero del 2014 y terminó en diciembre por arriba de 14.70 pesos por dólar, como el bolívar que estaba en enero en casi 80 bolívares por dólar que terminó en 173 bolívares. Esta situación refleja el grado de inflación de cada uno de los países: por ejemplo, México en 2014 tuvo una inflación de 4.5 % mientras que en Venezuela fue de 68 % anual. Lo que podemos deducir de todo esto, es que la inflación afectó más al bolívar venezolano que al peso mexicano.

A grandes rasgos, y obviando discrepancias menores, numerosos estudios sobre el tema coinciden en señalar la ralentización del crecimiento de la productividad en la OCDE a finales de los años sesenta, derivada tanto del agotamiento tecnológico como de la pérdida de eficacia de los métodos fordistas de organización del trabajo y la escalada de conflictos sociales en torno a la distribución del ingreso, como factor explicativo clave de la crisis. No obstante, aunque los consiguientes problemas de rentabilidad ya son patentes en esos años, no es hasta los primeros setenta cuando la

crisis se explicita en toda su magnitud. Desde los últimos años sesenta, la rentabilidad de las empresas comienza a caer; el crecimiento industrial se desacelera; el desempleo y la inflación aumentan; el comercio internacional frena su crecimiento; a partir de la primavera de 1970 se suceden crisis bursátiles en varios países y, tras persistentes tensiones monetarias y la devaluación de varias monedas, desaparece el Sistema Monetario Internacional (SMI) establecido en Bretton Woods.

En ese contexto, ante las consecuencias del alza de los precios del petróleo y otras materias primas, además de la exacerbada competencia que existe en el comercio internacional, se produce la quiebra definitiva del engranaje fordista, lo que genera una ralentización del crecimiento muy acusada y que se prolonga en los años setenta y ochenta. En el transcurso de la crisis surgen elementos que propiciarán el ascenso del capital financiero. Dicha búsqueda también es alimentada por la liquidez puesta en circulación por los países petroleros, cuyos ingresos se disparan al compás de las subidas en el precio del crudo. Al mismo tiempo, otros factores estimulan el desarrollo de los mercados financieros internacionales, tales como: la necesidad de financiación de los crecientes déficits públicos y por cuenta corriente que registra la mayoría de los países desarrollados; las nuevas estrategias financieras de las grandes empresas inmersas en procesos de internacionalización; la desorganización en los mercados de materias primas; y, el desarrollo de las tecnologías de la información y la comunicación. También es crucial para dicho desarrollo el hecho de que, tras el colapso del SMI de Bretton Woods, el valor relativo de las monedas pase a quedar al amparo de las fluctuaciones del mercado, mediante tipos de cambio más o menos flexibles. Por último, son fundamentales los cambios sociales y políticos que alteran la correlación de fuerzas en los países desarrollados deteriorando la capacidad reivindicativa de los trabajadores.

Como consecuencia de todo ello, ante la necesidad de reestablecer la rentabilidad y las dificultades para hacerlo en la esfera productiva, se comienza a aplicar el denominado “programa neoliberal”, que termina de asentar las bases de la financiarización. De forma esquemática, puede decirse que la aplicación de las medidas neoliberales es clave en la génesis de este nuevo sistema de control financiero. El mismo programa neoliberal, que propicia y consolida la supremacía del capital financiero, expresa su disposición a imponer una agenda favorable para sus intereses... el neoliberalismo es la expresión de la nueva hegemonía de las finanzas”. El programa neoliberal, que comienza a aplicarse en los países desarrollados en los primeros años ochenta, parte del supuesto de que sólo un mercado financiero “libre” puede recuperar la inversión y el crecimiento. Esta concepción deriva en el establecimiento de un nuevo marco macroeconómico, donde el mercado y los intereses del capital financiero ganan importancia frente al Estado y al capital industrial. Las medidas neoliberales que, de forma más directa impulsan la financiarización, se concentran en el mercado de trabajo y el sistema financiero. Por un lado, se rompen los compromisos laborales adquiridos en la posguerra: las condiciones de trabajo se precarizan, los salarios directos se congelan o ralentizan mucho su crecimiento y se deterioran o liquidan los

componentes indirectos del salario. En palabras de Boyer (1998: 26) “el gobierno pasa de defender el salario (. . .) a defender a la empresa” (Medialdea García, 199).

Por otra parte, podríamos señalar que la economía de Venezuela ha sido más beneficiada que la economía de México, porque durante todo el periodo analizado Venezuela ha presentado una balanza comercial positiva, mientras que la balanza comercial de México ha presentado cifras negativas, pero la explicación sobre esta variable, es que Venezuela solo exporta materias primas que no contienen ningún valor agregado y que sus precios siempre oscilan en el mercado internacional y aunque en este caso Venezuela es un país acreedor, las divisas que ingresan a su Banco Central no pueden ser muy elevadas debido a la volatilidad en los precios de las materias primas, mientras que nuestro país, exporta mucho más bienes que contienen un valor agregado y bienes de alta tecnología y en un grado menor materias primas como lo es el petróleo, lo que hace ver a nuestro país como un país deudor y no acreedor, pero no es así. La explicación consiste en que entran a México muchos insumos que son componentes de muchos bienes finales que después van a ser exportados al extranjero lo que estimula el aumento de las reservas internacionales que controla el Banco Central de nuestro país. Si observamos las reservas internacionales que tiene el Banco de México, podremos ver que son mayores que las reservas internacionales del Banco Central de Venezuela: por ejemplo, en el año 2014, el Banco de México acumuló reservas por 195 682 millones de dólares, mientras que el Banco Central de Venezuela solamente, en el mismo periodo, 16 401 millones de dólares. México acumuló casi 12 veces más que Venezuela.

A comienzos de 1989 el bajo nivel de reservas internacionales, la elevada deuda externa con vencimientos a corto plazo y el tipo de cambio sobrevaluado llevaron a una nueva crisis de balanza de pagos en Venezuela. El presidente Carlos Andrés Pérez busco apoyo del FMI y aplicó un programa de ajuste y estabilización. Se dejó flotar la moneda, que pasó de 14.5 a 39.6 bolívares por dólar, se eliminó el control de cambios, se levantaron los controles de precios y las de tasas de interés se redujeron fuertemente. Los aranceles se suprimieron al igual que las cuotas de importación y se inició un programa de privatización (Martínez, p.274).

No obstante, en la fiebre de la globalización Venezuela nacionaliza un gran número de empresas y mantiene una relación tensa con el empresariado venezolano que incluso intentó un golpe de Estado en el 2002 encabezado por el paro de la empresa estatal petrolera. México conserva su modelo neoliberal pero tiene menor participación del capital privado en la empresa petrolera. Aunque Venezuela está seriamente amenazado, recientemente se cambió la participación estatal en los contratos que tiene con las empresas petroleras transnacionales, que Exxon y CONOCO no aceptaron (Martínez, 284). Estos factores han debilitado la inversión extranjera en Venezuela. La gran diferencia la hace que Petróleos de Venezuela PDVSA tiene la reserva más grande de petróleo del mundo con 300,000 millones de barriles que incluso superan a las reservas de Arabia Saudita (Wilson, 2012; 69). Los críticos del gobierno de Chávez argumentan que el gran problema de PDVSA es el desvío de fondos de la empresa hacia proyectos sociales de Chávez. Sin embargo la baja tasa de inversión extranjera

en Venezuela no ha impedido que tenga tasas de crecimiento de su PIB real en más de 8 % (2005) ya descontando el crecimiento de la población y México nunca alcanzó tasas superiores a 6 % anual de crecimiento durante el periodo de 1989 al 2014. Pese a que México tiene un mayor dinamismo en las tasas de crecimiento de exportaciones e importaciones, y a que conserva superávit de balanza comercial con Venezuela en todos los años. En su balanza global Venezuela tiene superávit y México déficit para todos los años, aunque Venezuela es una economía más cerrada al exterior que la mexicana (Ver cuadro XIV).

Pese a que el crecimiento de la población mexicana representa poco más de la mitad de la tasa de crecimiento de la población venezolana, México nunca alcanzó 2% de crecimiento poblacional de 1989 a 2014. Tomando en consideración para nuestro análisis el crecimiento de la población, México en 2009 tiene un crecimiento económico de menos 8 % y no de menos 6 %, siendo 2009 el año de mayor crisis para nuestro país. Es decir, la tasa de crecimiento de nuestra nación fue mayor al menos 6 % ya que al descontar la tasa de crecimiento de la población, creció negativamente en 8 % anual, es decir un crecimiento empobrecedor porque tenemos más población pero un crecimiento menor del PIB real (Estadística del Fondo Monetario Internacional, FMI, 2012). En el año 2010 el PIB real de México creció en 5 % anual, fue el inicio de la recuperación para la economía mexicana que duro hasta el 2012, después de la crisis inmobiliaria de 2009, pues los últimos dos años hemos crecido a una tasa promedio anual de poco más de 1.7 % anual. Venezuela del 2011 al 2012 alcanza una tasa de crecimiento en promedio anual de menos 5 %, pero en los últimos dos años (2013-2014), su tasa de crecimiento promedio anual fue negativa en más de 1 %.

La diferencia en tamaño de la población de México y Venezuela es muy grande, para el año de 2014, la población de México era de 119.7 millones de habitantes, mientras que en Venezuela alcanzaba algo más de 30.4 millones; es decir nuestro país tiene una población casi 4 veces mayor a la población de Venezuela. El PIB per cápita de México pasó en 1989 de 3 mil dólares por año a más de 10 100 dólares en año 2011; mientras que para Venezuela en esos mismos años, pasó de 2 300 a más 10 200 dólares por persona, pero de 2012 al 2014, México pasó de 10 137 dólares a 10 715, mientras que en Venezuela bajo de 10 109 a 6 757 dólares por persona, es decir, la crisis ha afectado más a la población venezolana que a la mexicana.

Venezuela y México son economías de muy diferente tamaño; aunque Venezuela depende en 90 % de las ventas del petróleo, mientras que en nuestro país apenas llegan a 10 % de su PIB, Venezuela es un país dedicado más al sector primario y muy poco al desarrollo del sector industrial, mientras que México depende menos de la exportación de materias primas y más de la exportación de bienes que tienen un valor agregado, exporta más bienes de alta tecnología y de consumo duradero que van dirigidos principalmente al mercado de Estados Unidos, país de donde proviene la mayor inversión.

La ausencia de regulación en materia de deuda pública ha incrementado la deuda de los Estados y Municipios de México, por ejemplo, en el año 2014 sumó cerca de los 510 mil millones de pesos, mientras que en el año 2000 está alcanzaba un poco más

de 90 mil millones de pesos, es decir, se incrementó en más de 5 veces en 16 años. Aunque la deuda del gobierno de México pasó de 41 % del PIB en el año 2000, para el año 2014 alcanzó 48 %, mientras que en Venezuela en el mismo periodo representó 28 % y en 2014 alcanzó 52 % (Ver cuadro XV). Ninguno de los países ha llegado a tener una deuda del 200 % del PIB, como ha sido el caso de Grecia en la actualidad.

Hasta el momento la estrategia más centralizada de Venezuela no ha rendido buenos resultados en materia de crecimiento económico, a diferencia del modelo manufacturero de México que tiende a agotarse por la migración de capital a países de menores salarios. Venezuela modificó la jornada laboral a seis horas diarias en el artículo 90 de la Constitución de Venezuela (Arenas, p.90). Mientras en 2012 en México se llevó a cabo una serie de reformas para flexibiliza el trabajo. Eliminando toda prestación para hacer más barata la mano de obra, se privatiza el petróleo y la energía para fortalecer a la empresa privada, en detrimento de las empresas del sector público.

Por último, no podemos afirmar que a México no le ha ido muy bien en materia económica, la pobreza no se ha reducido, todavía emigran muchos mexicanos al exterior, principalmente a Estados Unidos que ha sido hasta hora una válvula de escape para nuestra economía, el grado de inseguridad ha ido cada año en aumento y existe una gran desconfianza en los tres niveles de gobierno; nacional, estatal y municipal. Para Venezuela la situación no pinta mejor que nuestro país, pues también su población vive un momento de mucha incertidumbre tanto política como económica y su gobierno socialista ha caído en un desprestigio a nivel internacional que ha afectado más el nivel de vida de la mayoría de los venezolanos; el precio del petróleo ha afectado de manera significativa los ingresos del país ocasionando una elevada inflación, mermando el poder adquisitivo del salario de los trabajadores y afectando a la incipiente empresa privada que se localiza en ese país.

Referencias

- Arenas, Nelly (2009) “*El gobierno de Hugo Chávez: de la Asamblea Nacional Constituyente a la propuesta de reforma constitucional*”, en Aibar Julio y Vázquez Daniel (compiladores), *¿Autoritarismo o democracia? Hugo Chávez y Evo Morales*, México, Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, pp.59-110.
- CEPAL (2012), *Informe Macroeconómico de América Latina y el Caribe*, Santiago de Chile, junio 2012.
- D’Elia/Lacruz Tito/ Maingon Thais. (2006). “*Los modelos de política social en Venezuela*”, en Maingon Thais (coordinadora) *Balance y perspectivas de la política social en Venezuela*. Venezuela, pp. 178-198.
- López Maya, Margarita (2006) “*Venezuela 2001-2004: actores y estrategias en la lucha hegemónica*”, en Gerardo Caetano (compilador), *Sujetos sociales y nuevas formas de protesta en la historia reciente de América Latina*, Buenos Aires, Clasco, pp. 23-48.
- Maingon, Thais (2006). “*El Estado de bienestar social en Venezuela: el caso de las misio- nes*”. Ágora, Perú. Núm.14, T.II, pp.31-72.

Martínez Alberto (2008), *Colombia y Venezuela: Desempeño Económico, tipo de Cambio y Relaciones Estado-Empresarios*, en Revista de Economía Institucional, Vol. 10, N.19, Segundo Semestre/2008, pp.265-291. Colombia 2008.

Medialdea García, et al (2013), *La financiarización de la economía mundial: hacia una caracterización*, en Revista de Economía Mundial, Núm. 33, España, pp. 195-227.

Salvatore, Dominick (2006), *Economía Internacional*, México, Mc Hill, 2006.

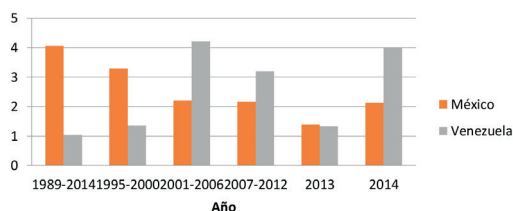
Wilson Peter (2012), *La década perdida de PDVSA en: Latín Trade* (spanish), Julio-Agosto 2012, vol. 20 ISSUE 4, PP. 68-69

Anexo

Anexo de cuadros estadísticos

Cuadro I
Crecimiento PIB real %

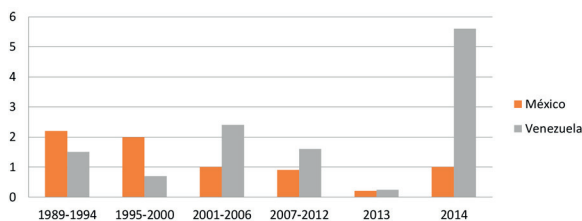
Años	México	Venezuela
1989-1994	4.06	1.04
1995-2000	3.29	1.36
2001-2006	2.21	4.21
2007-2012	2.17	3.19
2013	1.39	1.34
2014	2.13	(4.0)



Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI).

Cuadro II
Crecimiento PIB real por año descontando el crecimiento de la Población

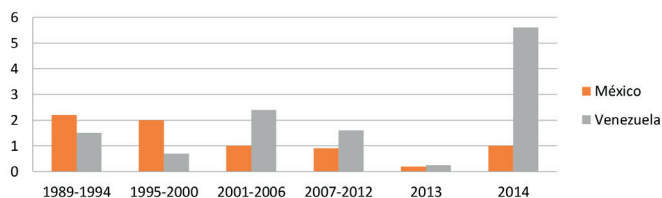
Años	México	Venezuela
1989-1994	2.2	(1.5)
1995-2000	2.0	(0.7)
2001-2006	1.0	2.4
2007-2012	0.9	1.6
2013	0.2	(0.24)
2014	1.0	(5.6)



Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI).

Cuadro III
PIB Real en billones de dólares

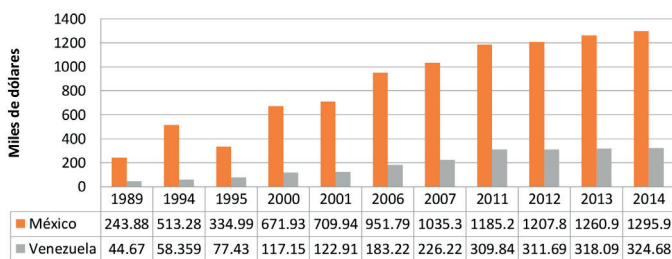
Años	México	Venezuela
1989	0.203326	0.024218
1994	0.479746	0.036852
1995	0.248007	0.048417
2000	0.613718	0.100815
2001	0.667402	0.109223
2006	0.918472	0.161209
2007	0.995749	0.190577
2011	1.146547	0.246211
2012	1.171200	0.250855
2013	1.186309	0.257142
2014	1.211814	0.261837



Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI).

Cuadro III Bis
PIB a precios corrientes en miles de dólares

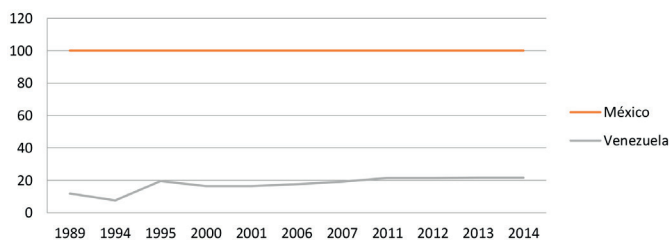
Años	México	Venezuela
1989	243.877	44.673
1994	513.275	58.359
1995	334.986	77.43
2000	671.929	117.153
2001	709.935	122.91
2006	951.794	183.221
2007	1.0353	226.221
2011	1.1852	309.837
2012	1.2078	311.687
2013	1.26092	318.085
2014	1.29586	324.678



Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI).

Cuadro IV
PIB real de Venezuela en Relación al PIB real de México

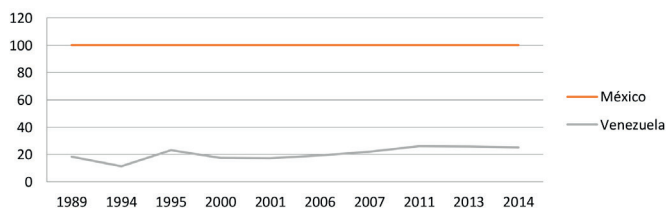
<i>Años</i>	<i>México</i>	<i>Venezuela</i>
1989	100	11.9
1994	100	7.7
1995	100	19.5
2000	100	16.4
2001	100	16.4
2006	100	17.6
2007	100	19.1
2011	100	21.5
2012	100	21.4
2013	100	21.7
2014	100	21.6



Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI).

Cuadro IV Bis
PIB a precios corrientes en relación al PIB de México

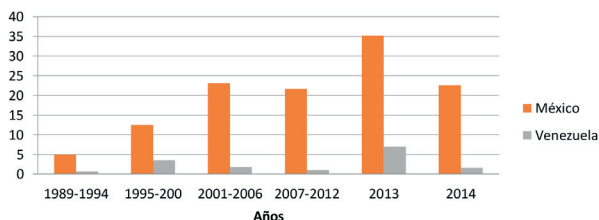
<i>Años</i>	<i>México</i>	<i>Venezuela</i>
1989	100	18.3
1994	100	11.4
1995	100	23.1
2000	100	17.4
2001	100	17.3
2006	100	19.3
2007	100	21.9
2011	100	26.1
2012	100	25.8
2013	100	25.2
2014	100	25.1



Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI).

Resumen Cuadro V
Crecimiento promedio de la IED (miles de millones de dólares)

Años	México	Venezuela
1989-1994	4.972	0.732
1995-2000	12.474	3.547
2001-2006	23.151	1.818
2007-2012	21.707	1.060
2013	35.188	6.927
2014	22.568	1.540*

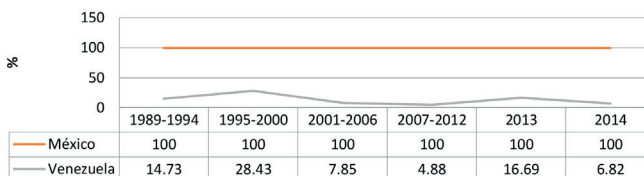


Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI)

*Hasta el tercer trimestre del año

Cuadro VI
Participación de la IED en relación a México en%

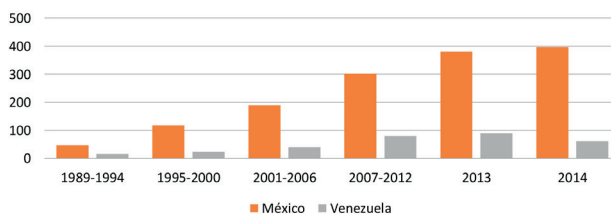
Años	Venezuela
1989-1994	14.73
1995-2000	28.43
2001-2006	7.85
2007-2012	4.88
2013	19.69
2014	6.82



Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI)

Cuadro VII
Exportaciones de bienes (Miles de millones de dólares)

Años	México	Venezuela
1989-1994	46.3	15.2
1995-2000	117.7	23.1
2001-2006	189.6	40.1
2007-2012	301.9	79.6
2013	380.1	88.9
2014	397.1	60.5*

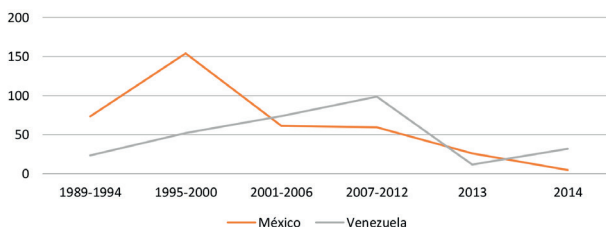


Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI)

*Hasta el tercer trimestre del año

Cuadro VIII
Crecimiento de las exportaciones en porcentajes

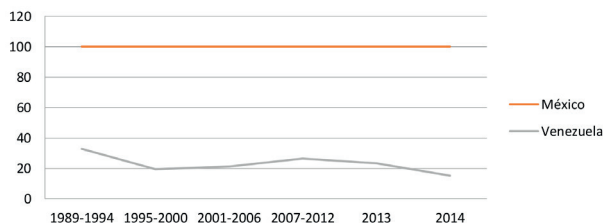
Años	México	Venezuela
1989-1994	73.1	23.3
1995-2000	154.2	52.0
2001-2006	61.1	73.6
2007-2012	59.2	98.5
2013	25.9	11.7
2014	4.5	(31.9)



Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI)

Cuadro IX
Participación de las exportaciones en relación a las de México en porcentaje

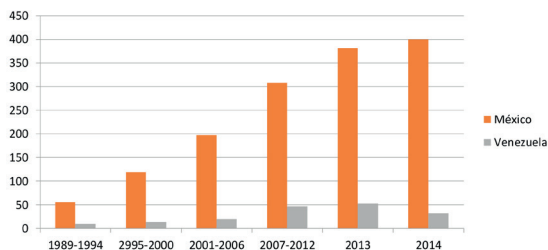
Años	Venezuela
1989-1994	32.8
1995-2000	19.6
2001-2006	21.2
2007-2012	26.4
2013	23.4
2014	15.2



Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI)

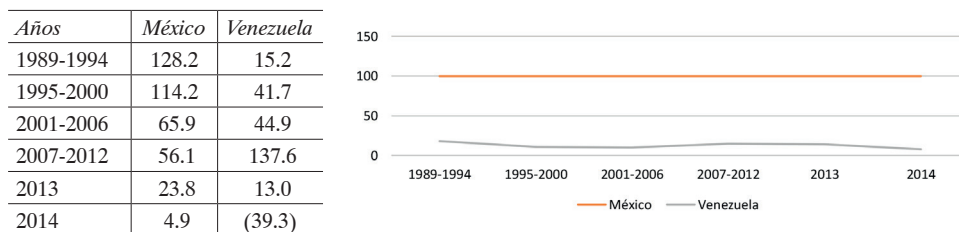
Resumen Cuadro X
Importaciones de bienes (Miles de millones de dólares)

Años	México	Venezuela
1989-1994	55.5	9.6
1995-2000	118.9	13.6
2001-2006	197.3	19.7
2007-2012	307.9	46.8
2013	381.2	52.9
2014	399.9	32.1



Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI)

Cuadro XI
Crecimiento de las importaciones en porcentaje



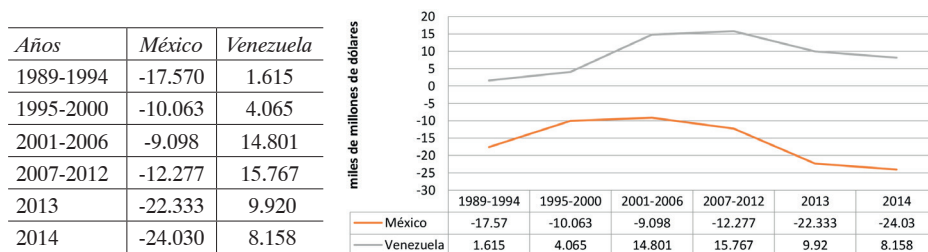
Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI)

Cuadro XII
Participación de importaciones en relación a las de México (%)

Años	México	Venezuela
1989-1994	100	18
1995-2000	100	11
2001-2006	100	10
2007-2012	100	15
2013	100	14
2014	100	8

Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI)

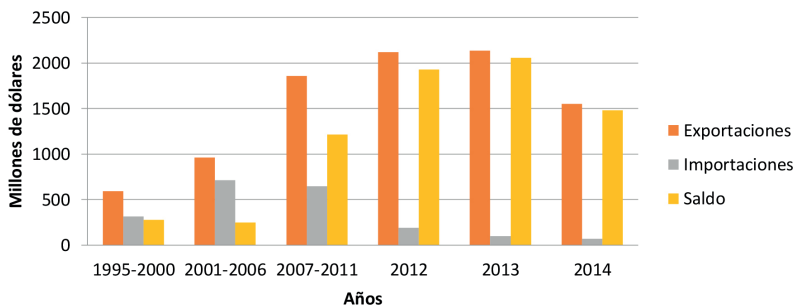
Cuadro XIII
Promedio anual de la balanza de la cuenta corriente (miles de millones de dólares)



Fuente: Fondo monetario internacional (FMI)

Cuadro XIV
Balanza comercial de México con Venezuela en promedio anual
(Millones de dólares)

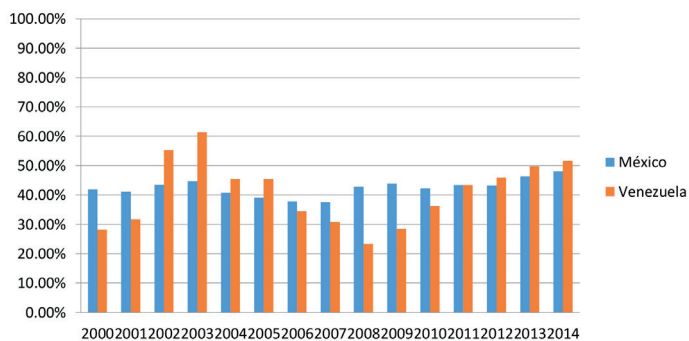
<i>Años</i>	<i>Exportaciones</i>	<i>Importaciones</i>	<i>Saldo</i>
1995-2000	594.7	315.35	279.35
2001-2006	960.6	713.467	247.13
2007-2011	1,858.76	645.14	1,213.62
2012	2,118.1	189.0	1,929.1
2013	2,134.9	97.4	2,057.5
2014	1,551.6	72.0	1,479.6



Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI)

Cuadro XV
Deuda del gobierno como porcentaje del PIB

<i>Año</i>	<i>México</i>	<i>Venezuela</i>
2000	41.9	28.2
2001	41.1	31.7
2002	43.5	55.3
2003	44.7	61.4
2004	40.8	45.5
2005	39.0	45.5
2006	37.8	34.5
2007	37.6	30.8
2008	42.8	23.3
2009	43.9	28.5
2010	42.2	36.3
2011	43.3	43.3
2012	43.2	45.9
2013	46.3	49.8
2014	48.1	51.6



Fuente: Elaboración propia en base a estadística del Fondo monetario internacional (FMI)